

О. Н. ТЕРЕЩЕНКО

ОСНОВЫ ЭКОНОМИКИ

УЧЕБНИК

Рекомендовано

*Федеральным государственным автономным учреждением
«Федеральный институт развития образования»
в качестве учебника для использования в учебном процессе
образовательных учреждений, реализующих программы
общего образования по профессиям
начального профессионального образования*

*Регистрационный номер рецензии 461
от 12 декабря 2011 г. ФГУ «ФИРО»*

4-е издание, стереотипное



Москва
Издательский центр «Академия»
2013

УДК 33(075.32)
ББК 65я722
Т35

Рецензент —
преподаватель высшей квалификационной категории ГОУ СПО
Технологический колледж № 34 г. Москвы,
почетный работник начального профессионального образования
Российской Федерации *Г.В. Забава*

Терещенко О. Н.

Т35 Основы экономики : учеб. для учащихся учреждений нач.
проф. образования / О.Н.Терещенко. — 4-е изд., стер. —
М. : Издательский центр «Академия», 2013. — 192 с.
ISBN 978-5-7695-9969-9

Учебник является частью учебно-методического комплекта по общепрофессиональной дисциплине «Основы экономики».

Приведен теоретический материал, который поможет всесторонне изучить экономику как сферу общественной жизни людей и как науку. Доступная форма изложения важнейших экономических процессов и понятий, наличие схем, диаграмм и статистической информации позволят эффективнее познать основы функционирования экономики в мировом масштабе и на уровне отдельного субъекта хозяйствования. С рабочей тетрадью по «Основам экономики» составляет учебно-методический комплект.

Учебник может быть использован при изучении общепрофессиональных дисциплин «Основы экономики», «Основы экономики организации» в соответствии с ФГОС НПО.

Для учащихся учреждений начального профессионального образования.

УДК 33(075.32)
ББК 65я722

*Оригинал-макет данного издания является собственностью
издательского центра «Академия», и его воспроизведение любым способом
без согласия правообладателя запрещается*

© Терещенко О. Н., 2010
© Терещенко О. Н., 2012, с изменениями
© Образовательно-издательский центр «Академия», 2012
© Оформление. Издательский центр «Академия», 2012

ISBN 978-5-7695-9969-9

Уважаемый читатель!

Данный учебник является частью учебно-методического комплекта по общепрофессиональной дисциплине «Основы экономики».

Учебно-методические комплекты нового поколения включают в себя традиционные и инновационные учебные материалы, позволяющие обеспечить изучение общеобразовательных и общепрофессиональных дисциплин и профессиональных модулей. Каждый комплект содержит учебники и учебные пособия, средства обучения и контроля, необходимые для освоения общих и профессиональных компетенций, в том числе и с учетом требований работодателя.

Учебные издания дополняются электронными образовательными ресурсами. Электронные ресурсы содержат теоретические и практические модули с интерактивными упражнениями и тренажерами, мультимедийные объекты, ссылки на дополнительные материалы и ресурсы в Интернете. В них включен терминологический словарь и электронный журнал, в котором фиксируются основные параметры учебного процесса: время работы, результат выполнения контрольных и практических заданий. Электронные ресурсы легко встраиваются в учебный процесс и могут быть адаптированы к различным учебным программам.

Учебно-методический комплект разработан на основании Федерального государственного образовательного стандарта начального профессионального образования с учетом его профиля.

Предисловие

Современному человеку необходимо владеть экономической терминологией и хорошо разбираться в экономической ситуации. Все, что нас окружает, за исключением природных ресурсов, производится в экономической сфере. Утверждение некоторых людей о том, что их не интересует экономика, так как они не имеют к ней отношения, в корне неверно.

Любые отношения, касающиеся производства, распределения или потребления благ, относятся к экономике. Тем более важное значение приобретает необходимость обладания экономическими знаниями для работников умственного и физического труда, стремящихся улучшить качество своей жизни, наиболее рационально применять свои способности, знания и навыки в любой сфере деятельности в связи с тем, что современный работодатель и рыночная ситуация предъявляют все более высокие требования к профессиональным способностям работников.

В современных условиях жизнедеятельности людей повышается потребность в экономической грамотности, так как всем приходится ежедневно принимать решения, касающиеся вложения ресурсов (денег, способностей, имущества) с максимальным экономическим эффектом.

Использование данного учебника и рабочей тетради по «Основам экономики» позволит:

- правильно объяснять сущность и механизм действия экономических процессов и явлений; сформировать экономическое мышление;
- разбираться в нынешнем состоянии российской и мировой экономики;
- осуществлять экономические расчеты, используя современные методы;
- грамотно и в полном объеме готовиться к семинарам, практическим и зачетным занятиям.

Структура учебного пособия имеет определенную логику — она отражает последовательность изучения программного материала учебной дисциплины «Основы экономики», что способствует лучшему его усвоению. Каждому теоретическому разделу соответствует практическое занятие в рабочей тетради.

ВВЕДЕНИЕ В ЭКОНОМИКУ

1.1. ПОНЯТИЕ ОБ ЭКОНОМИКЕ

Термин «экономика» состоит из двух греческих слов: «ойкос», что в переводе означает «дом», и «номос», т. е. закон. Таким образом, дословное значение экономики означает «закон о доме», или, в более широкой трактовке, — «закон о ведении домашнего хозяйства».

Экономика зародилась в те времена, когда древний человек перешел от простого собирательства растений, злаков и ягод к земледелию, а также от простой охоты к животноводству.

Экономические знания углублялись и расширялись на протяжении всей истории развития человеческого общества, начиная с античных времен и до настоящего времени. В процессе развития общественной и хозяйственной жизни людей экономическая теория также претерпевала изменения. В Древней Греции и Древнем Риме она именовалась как «экономия» (впервые этот термин употребил Ксенофонт, 384—322 гг. до н. э.), затем — «политическая экономия» (А. Монкретьен, XVII в.). А. Маршалл (XIX в.) ввел термин «экономикс», который до сих пор используется в Америке.

В настоящее время экономика как фундаментальная наука называется экономической теорией.

Понятие экономики как хозяйства означает ту сферу жизни людей, которая призвана удовлетворять необходимые потребности общества в большем объеме, чем природа.

Экономика как наука включает фундаментальные направления, исследующие законы функционирования хозяйства и способы рациональной организации хозяйственной деятельности.

Экономическая теория — это фундаментальная наука, предметом изучения которой выступают отношения между людьми, возникающие в процессе производства, распределения, обмена и потребления материальных благ, а также наука, исследующая такие

направления, как способы использования редких или невозполнимых ресурсов в целях удовлетворения постоянно растущих потребностей общества, проблема экономического равновесия и др.

Экономическая теория стала родоначальницей отраслевых, функциональных, управленческих и межотраслевых наук, каждая из которых имеет свое прикладное направление и значение, однако их существование невозможно без экономической теории, ее понятий, законов и методов анализа и исследования (рис. 1.1).

Экономика как наука выполняет познавательную, критическую, практическую и прогностическую функции.

Познавательная функция заключается в исследовании сущности экономических процессов и явлений, оказывающих влияние на жизнедеятельность человеческого общества.

Критическая функция состоит в выявлении достоинств и недостатков существующих способов организации производства в целях более рационального использования производственных ресурсов.

Практическая функция состоит в поиске способов применения на практике экономических законов и механизмов в целях более полного удовлетворения потребностей людей.

Прогностическая функция заключается в формировании перспектив развития экономической ситуации в будущем.

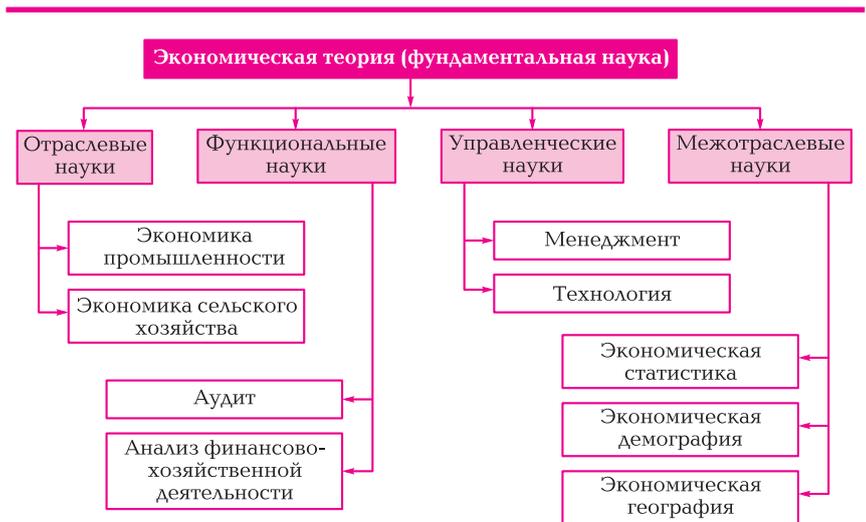


Рис. 1.1. Место экономической теории в системе экономических наук

Объектом изучения экономики выступает производство, распределение, обмен и потребление экономических благ, т. е. то, на что направлена целесообразная хозяйственная деятельность людей.

Субъектами экономики являются:

- **предприятия, корпоративный сектор** — (фирмы, организации, хозяйственные объединения) — самостоятельные хозяйственные единицы, создаваемые для производства товаров, выполнения работ или оказания услуг в целях удовлетворения потребностей общества и получения прибыли;
- **государственные учреждения** и институты, находящиеся в государственной собственности под контролем и управлением государственных или муниципальных органов;
- **домашние хозяйства** — экономические единицы, состоящие из одного или нескольких лиц, связанных семейными отношениями, производящих и потребляющих продукты и услуги на основе их купли-продажи. В развитых странах домашние хозяйства — один из ведущих секторов частной экономики, выступающий как мощная расходуемая группа.

Выделяют три главных **уровня экономики**:

1) **микрoэкономика** — раздел экономической науки, изучающей деятельность организаций, предприятий, учреждений и домашних хозяйств на уровне частного разделения труда, а также функционирование отдельных рынков, поведение субъектов хозяйствования в процессе производства и распределения благ и услуг;

2) **макрoэкономика** — изучает функционирование хозяйства страны в целом и крупномасштабные процессы и явления, происходящие в ней; использует для анализа сводные показатели развития экономики государства, которые будут рассмотрены в гл. 9 (см. подразд. 9.2);

3) **метаэкономика** — изучает функционирование мировой экономики в целом.

1.2. ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ

Первые размышления об экономической природе вещей высказывались еще в трудах ученых античного мира. Колыбелью экономических учений можно считать Древний Восток — цивили-

зации Индии и Китая. В III—IV вв. до н. э. ученые-мыслители отмечали существование общественного разделения труда, отношений господства и подчинения.

Экономическая теория как наука ведет отсчет своего развития с теории **меркантилизма**, окончательно сложившейся в конце XV в. и просуществовавшей до XVII в. Источником богатства и благосостояния общества меркантилисты считали не производство материальных благ, а сферу товарного и денежного обращения. Ранние меркантилисты развивали теорию «денежного баланса», направленную на увеличение денежного богатства страны как основного вида богатства государства, требовали обеспечения изобилия денег и низкой процентной ставки. Поскольку богатство страны отождествлялось с преобладанием экспорта над импортом товаров, то требованием экономической политики стало обеспечение мер по защите национального экспорта.

С XVIII в. появляется учение **физиократов** (Ф. Кенэ, А. Тюрго, В. Мирабо). В отличие от учения меркантилистов физиократы считали, что благоденствие нации зависит не от торговли или накопления богатства, а от уровня развития сельского хозяйства. Земледельческий труд, по их мнению, является единственным производительным трудом. Физиократы впервые обосновали необходимость введения свободы торговли, ничем не ограниченной свободы конкуренции.

С дальнейшим развитием капитализма зарождается учение **классической политической экономии** (последняя четверть XVIII в.), теоретики которого рассматривали в качестве нового объекта исследования и источника богатства производственную сферу (А. Смит) и сферу распределения (Д. Рикардо).

К. Маркс и Ф. Энгельс (XIX в.) исследовали в своем главном труде «Капитал» экономические основы капиталистического способа производства, основы трудовой теории стоимости и создали теорию научного социализма, названную впоследствии **марксистской политической экономией**. По мнению авторов теории, процесс перерастания социалистического общества в коммунистическое включает создание материально-технической базы коммунизма, т. е. таких производительных сил общества, которые открывают возможности полного удовлетворения целесообразных потребностей общества и личности. При коммунизме должен полностью утвердиться общественный характер производства и труда, который превратится в первую жизненную потребность человека. В соответствии с теорией марксизма в результате окончательного преодоления остатков старого разделения труда и при

наличии международных условий социализм перерастет в новую форму организации общества — коммунистическое общественное самоуправление. История развития нашей страны подтвердила утопичность выдвинутой теории.

Неоклассики (К. Менгер, вторая половина XIX в.) создали учение о предельной полезности. Согласно этой теории рыночная экономика функционирует более эффективно, если каждый из ее объектов обладает наибольшей экономической свободой. Неоклассики выдвинули на первое место частную инициативу, свободное предпринимательство, отсутствие государственного регулирования. В центре их внимания находились отдельная фирма и потребитель.

В конце XIX в. зародился **институционализм** (Т. Веблен, Дж. Гэлбрейт). Авторы теории придавали большое значение не столько исследованию практики функционирования рынка, сколько анализу его социальных последствий и государственному контролю над важнейшими сферами социальной жизни — здравоохранением, просвещением и др. Сторонники институционализма включали в предмет науки не только экономические отношения, но и все отношения между людьми, влияющие на их хозяйственную практику.

На смену институционализму пришло **кейнсианство** — экономическое учение, согласно которому на макроэкономическом уровне необходимо участие государства в регулировании экономики, проведении кредитно-денежной политики, поскольку непосредственно рыночная экономика не может обеспечить полное и эффективное использование имеющихся ресурсов. Основные постулаты этой теории заключались в том, что уровень занятости определяется объемом производства, совокупный спрос не всегда устанавливается на уровне платежеспособности населения, объем производства определяется ожиданием спроса в будущем. Дж. Мейнард Кейнс в 1936 г. выпустил свой главный труд «Общая теория занятости, процента и денег», где сформулировал основные теоретические положения и обосновал количественные функциональные зависимости процесса воспроизводства: между прибылью и процентом, инвестициями и занятостью, количеством денег в обращении и уровнем цен и др.

1.3. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ РЕСУРСЫ. ТОВАР

К экономическим ресурсам — **факторам производства**, используемым в процессе хозяйственной деятельности, — относят

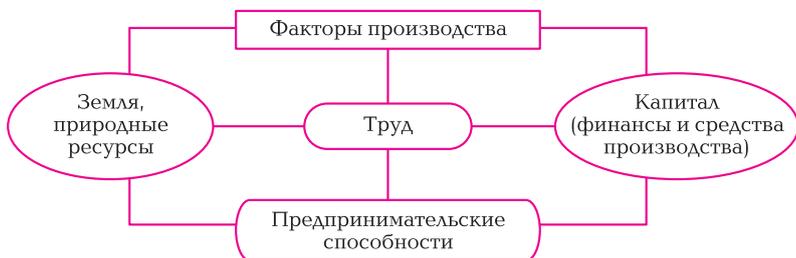


Рис. 1.2. Факторы производства

землю, труд, капитал и предпринимательские способности (рис. 1.2).

Важнейшим фактором производства является труд, так как именно человек создает товары и услуги для удовлетворения своих потребностей.

Труд — это процесс, в ходе которого люди, воздействуя с помощью средств труда на предметы труда, своей целесообразной деятельностью приспособляют предметы для удовлетворения собственных потребностей. Труд — первое и основное условие существования человека. Характер труда зависит от существующего способа производства материальных благ. Только человеку свойственна осознанность, целесообразность действий, направленность на достижение необходимого результата, обмен информацией и накопленным опытом.

Природные ресурсы — естественные производственные ресурсы, используемые в процессе общественного производства: земля и ее недра, минеральные, лесные ресурсы, солнечная энергия, воды, воздушное пространство, растительный и животный мир.

Капитал — средства производства и другие ресурсы, используемые в процессе производства продукции и приносящие доход.

В отличие от природных ресурсов капитал является продуктом труда, т.е. **экономическим ресурсом**. Он носит ограниченный характер, может изнашиваться и требует постоянной замены. Финансы непосредственно не участвуют в процессе выпуска продукции, с их помощью приобретаются средства производства и рабочая сила как специфический товар. Однако благодаря денежному капиталу возможно осуществление производства и получение прибыли.

Предпринимательская способность — это умение объединить все производственные ресурсы в единое производство. В результате происходит процесс создания благ и услуг.

Основными элементами процесса труда являются непосредственно труд, предметы и средства труда.

Предметы труда — это то, из чего производят товары и услуги, т. е. их материальная основа. Предметы труда могут быть **природного** и **искусственного** происхождения. К первой группе можно отнести сырье, используемое в промышленном производстве:

- строительное (песок, глина);
- химическое (известняк, сера);
- топливно-энергетическое (нефть, газ, уголь, торф);
- металлургическое (руда металлов).

К сельскохозяйственному сырью относят сырье растительного (зерно, овощи) и животного (молоко, шерсть, мясо) происхождения.

Предметы труда искусственного происхождения были изобретены для покрытия растущей потребности в природном сырье ввиду их ограниченности, невозполнимости, а также для создания материалов с заданными свойствами, в которых заинтересовано производство и которые отсутствуют в природе.

Первичной основой предметов труда выступает земля.

Средства труда — то, с помощью чего осуществляется производство и происходит воздействие на предметы труда. Средства труда служат важнейшим показателем уровня развития производства. Они также подразделяются на естественные и искусственные. К средствам труда относятся:

- орудия труда — станки, машины и оборудование, инструменты;
- передаточные устройства, предназначение которых заключается в передаче газообразных и жидких веществ, а также тепловой и электрической энергии на расстояния;
- производственная инфраструктура — здания, сооружения и т. д.

Средства производства — совокупность предметов и средств труда. Их подразделяют на основные средства (производственные здания, сооружения, транспортные средства, машины и оборудование, передаточные устройства, инвентарь, инструменты и др.) и оборотные средства (сырье, материалы, топливо, энергия, полуфабрикаты, товарно-материальные ценности и др.).

Товар — продукт труда (хозяйственной деятельности), удовлетворяющий какие-либо потребности человека и производимый не для личного потребления, а для продажи, т. е. обмена на другие то-

вары. Товар выступает в качестве «экономической клетки» рыночного хозяйства, его исходной категории. Если благо не является продуктом труда, не удовлетворяет потребности и не предназначено для обмена на другие товары, то это благо не является товаром. Товар обладает двумя взаимосвязанными **свойствами**:

- потребительной стоимостью, т.е. полезностью, способностью удовлетворять какую-либо потребность человека или общества в целом;
- стоимостью, т.е. воплощением общественно необходимых затрат труда.

1.4. СТАДИИ КРУГООБОРОТА ЭКОНОМИЧЕСКИХ БЛАГ. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОТРЕБНОСТИ

Экономическая деятельность людей направлена на производство общественно необходимых благ и услуг для их дальнейшего распределения и потребления.

Благо представляет собой средство, которое способно удовлетворить различные потребности человека. Блага бывают *природные* (*неэкономические*) — земля, воздух, вода, полезные ископаемые и *экономические* — созданные человеком для более полного удовлетворения своих потребностей.

К основным стадиям кругооборота экономических благ относятся производство, распределение, обмен и потребление экономических благ и услуг.

Производство заключается в непосредственном создании необходимых обществу благ и услуг путем соединения и взаимодействия различных ресурсов. Непрерывность процесса производства характеризует воспроизводственный процесс. Воспроизводство в свою очередь может быть *простым* (когда производится столько же благ и услуг, как и прежде), *расширенным*, т.е. производство в увеличивающихся масштабах, и *суженным* (в уменьшающихся размерах).

Распределение обеспечивает необходимую связь между производством и потреблением путем установления доли каждого участника в использовании общественного продукта.

Обмен — процесс движения материальных благ от одного субъекта экономики к другому посредством установления связи между потребителями и производителями на основе купли-продажи произведенных благ и услуг. Реализация товаров осу-

ществляется через оптовую или розничную сеть. Оптовые продавцы реализуют товары большими партиями по более низким ценам, чем розничные торговцы.

Потребление — непосредственное употребление, использование произведенного блага в целях удовлетворения потребности в нем. Производственное потребление способствует поддержанию процесса воспроизводства, а личное потребление способствует непрерывному восстановлению рабочей силы и поддержанию биологической и социальной жизнедеятельности человека.

Все стадии кругооборота тесно связаны между собой, что обуславливает непрерывное движение от одной стадии к другой (рис. 1.3).

Определяющей фазой воспроизводственного процесса является процесс производства. Всякое производство является общественным и непрерывным процессом. Повышение уровня развития производства можно проследить с его начальной формы, когда древний человек, используя примитивные орудия труда, обеспечивал себя пищей, одеждой и т.д. Современный производственный процесс — это сложная система автоматизированного высокопроизводительного процесса.

Однако производство подчинено потреблению, которое определяет мотив и цель производственной деятельности. Таким образом, развитие потребностей является движущей силой развития производства.

Для разных стран с различным уровнем развития экономики характерны три формы движения экономических благ:

- **движение по замкнутому кругу** характерно для экономически застойной, традиционной экономики, в которой ежегодно производится одинаковое количество благ и услуг;
- **движение по нисходящей траектории** свидетельствует о глубоком кризисе в экономике и приводит к снижению уровня



Рис. 1.3. Процесс производственно-хозяйственной деятельности

производства и потребления благ; такое состояние экономики характерно для отсталых стран;

- **движение по восходящей траектории** приводит к непрерывному качественному и количественному росту уровня производства и потребления в стране с высокоразвитой экономической системой хозяйствования.

Потребность — нужда в чем-либо необходимом для поддержания жизнедеятельности организма, удовлетворения материальных и духовных запросов человеческой личности, социальной группы или общества в целом.

Стремление иметь и потреблять является внутренним побудительным мотивом активности человека.

Потребности подразделяются на **биологические**, свойственные человеку и животным, и **социальные**, т.е. обусловленные общественной природой человека и зависящие от достигнутого в обществе уровня экономики и культуры, к которым относятся потребность в социальных контактах, уважении, саморазвитии и др.

Выделяют также потребности **индивидуальные** (присущие отдельной личности, рис. 1.4) и **коллективные** (потребности, в реализации которых заинтересовано все общество — защита национальных границ, развитие науки, образования и др.).

Экономические потребности — важнейшая часть потребностей общества, удовлетворение которых зависит от уровня и эффективности развития общественного производства. Различают производственные, общественные и личные потребности. В зависимости от роли, которую они играют в развитии личности, выделяют физические, интеллектуальные и социальные экономические потребности.



Рис. 1.4. Модель иерархии потребностей по А.Г. Маслоу

Физиологические потребности (биологические) — это потребности, свойственные всем биологическим существам, так как определяются природой. К ним относятся потребность в пище, воде, воздухе, сне и др.

Потребность в безопасности проявляется в необходимости защиты организма от болезней, негативного воздействия окружающей среды, других людей.

Потребность в социальных контактах реализуется через общение, желание иметь единомышленников, друзей, любимого человека.

Потребность в уважении является более сложной. К ней можно отнести как потребность в уважении окружающих людей, так и в самоуважении.

Высшей формой проявления человеческих потребностей выступает стремление к **самосовершенствованию**, духовному, интеллектуальному, нравственному развитию.

1.5. ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

Главной экономической проблемой современности считается несоответствие между потребностями общества и обеспеченностью ресурсами. Потребности современного человека и общества в целом непрерывно увеличиваются, а объем имеющихся в наличии производственных факторов уменьшается. Только на уровне экономики возможно решение этой проблемы — максимальное, более эффективное использование производственных ресурсов в целях полного удовлетворения потребностей общества. Поэтому так важно знать производственные возможности страны и отдельного субъекта хозяйствования.

Производственные возможности — максимально достижимый объем производства продукции, который экономика страны, региона или отдельного предприятия способна произвести при условии полного и эффективного использования всех имеющихся ресурсов за определенный период времени.

Подробнее ознакомиться с построением графика производственных возможностей можно на следующем примере (табл. 1.1). В таблице представлено шесть условных вариантов использования возможностей выпуска продукции А и Б. Например, субъект хозяйственной деятельности, в полной мере используя имеющиеся ресурсы, может произвести 10 шт. изделия А, жертвуя производством изделия Б. При сокращении производства соответствующе-

Таблица 1.1. Шкала производственных возможностей

| Вариант | Объем выпуска | |
|---------|---------------|---------------|
| | товара А, шт. | товара Б, шт. |
| 1 | 10 | 0 |
| 2 | 8 | 10 |
| 3 | 6 | 20 |
| 4 | 4 | 30 |
| 5 | 2 | 40 |
| 6 | 0 | 50 |

го товара в пользу другого возможно удовлетворение потребности в обоих продуктах труда.

На основе данных табл. 1.1 строят график (рис. 1.5).

На графике видно, что удовлетворить потребности общества в товарах А и Б в полном объеме при ограниченности ресурсов невозможно, следовательно, необходимо делать выбор в пользу того или иного товара.

Альтернативная стоимость благ — то количество товаров и услуг, которыми необходимо пожертвовать в обмен на более предпочтительные блага.

Если, например, в экономике достигнут объем производства изделий А — 4 шт., а изделий Б — 20 шт., то страна не использует в полном объеме свои производственные возможности, а это негативно сказывается на уровне жизни населения, развитии экономики, вовлеченности и полноты использования производственных ресурсов.

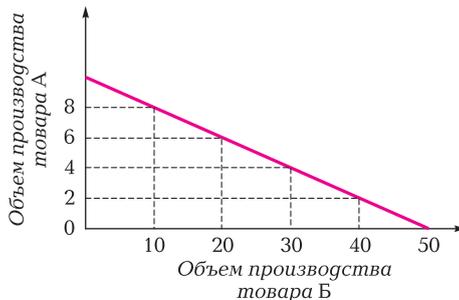


Рис. 1.5. Определение производственных возможностей (появления в тексте)

В процессе анализа производственных возможностей рассчитывают их абсолютную величину за определенный период времени, затем отбирают наиболее предпочтительные потребности, и разрабатывают мероприятия по повышению эффективности использования производственных ресурсов в целях максимально полного удовлетворения потребностей общества.

1.6. СТРУКТУРА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА. ТИПЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ

Современная структура общественного производства включает **материальную** и **нематериальную** сферы, которые в свою очередь подразделяются на отрасли, производящие товары и услуги. К первой сфере относятся отрасли промышленности, сельского хозяйства, строительства, транспорта, торговли и др. Ко второй (социальной) сфере относятся здравоохранение, наука, образование, социальное обслуживание и др.

Экономическая система — организованная, скоординированная система связей между производителями и потребителями. Выделяют два типа ведения хозяйства и построения связей между субъектами хозяйствования — натуральное и товарное хозяйство.

Натуральное хозяйство — это такой тип хозяйства, в котором продукты производят исключительно для внутрихозяйственного потребления и они не предназначены для обмена на другие продукты.

Хозяйственными единицами, составляющими натуральное хозяйство, выступали патриархальные крестьянские семьи, примитивные сельские общины, феодальные поместья. Все продукты труда, производимые в натуральном хозяйстве, путем прямого распределения поступали от производителя к потребителю.

К **характерным чертам натурального хозяйства** относятся:

- низкое развитие общественного разделения труда;
- замкнутый характер производства;
- прямые хозяйственные связи;
- консерватизм;
- общинная собственность на землю.

Целью натуральной формы хозяйствования является необходимость удовлетворения незначительных по объему и однообразных потребностей. В этом заключается причина инертности, отсталости, низких темпов развития общественного производства.

Натуральное хозяйство существовало в первобытнообщинном, рабовладельческом и феодальном обществе. Фундаментом всех отношений собственности выступала земельная общинная собственность, сохранявшаяся на протяжении нескольких тысячелетий. Постепенно такая форма организации хозяйства ушла в прошлое, ей на смену пришла более прогрессивная, отвечающая требованиям развивающегося общества модель — простое товарное, а затем рыночное хозяйство.

Товарное (рыночное) хозяйство — такой тип хозяйства, при котором произведенные продукты предназначены для их реализации (продажи) или обмена на другие товары. Товарное производство предполагает связь производителей и потребителей через рынок.

К **характерным чертам товарного хозяйства** относятся:

- прогрессивность хозяйства;
- экономическая обособленность производителей;
- общественное разделение и узкая специализация труда;
- обмен произведенными товарами на рынке;
- косвенные хозяйственные связи.

Характерные черты натуральной и товарной форм хозяйства представлены на рис. 1.6.

Общественное разделение труда, растущая потребность в товарах и услугах, развитие научно-технического прогресса, экономическая обособленность товаропроизводителей — важнейшие причины и условия появления товарной формы хозяйства.

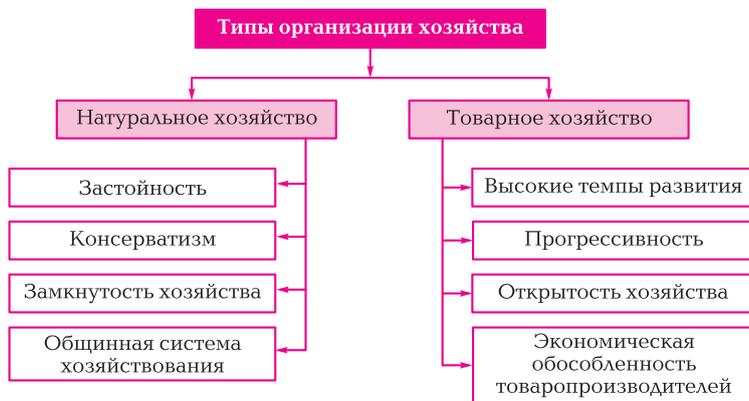


Рис. 1.6. Отличительные черты натурального и товарного хозяйства

Существует две основные модели товарного хозяйства — простое (неразвитое) и развитое.

Простая модель товарного хозяйства характеризуется:

- наличием частной собственности на средства производства;
- личным участием собственника труда в производстве общественно полезных благ и услуг без привлечения наемного труда;
- установлением экономической связи между людьми, носящей общественный характер.

Материальным условием существования товарного хозяйства является общественное разделение труда, а основными субъектами рыночных отношений — крестьяне и ремесленники.

Развитое товарное хозяйство характеризуется следующими чертами:

- развитая система общественного труда;
- господство механизированного производства;
- формирование системы рынков;
- появление рыночной инфраструктуры;
- превращение факторов производства и рабочей силы в товар;
- сосредоточение денежного капитала и средств производства в руках небольшой части населения;
- частное производство, основанное на наемном труде работников;
- основная цель деятельности — получение прибыли.

В зависимости от вида собственности, вида социального контроля внутри предприятия, наличия или отсутствия рыночной конкуренции выделяют следующие типы экономических систем:

- традиционная;
- рыночная;
- административно-командная;
- смешанная.

Традиционная экономическая система является самой древней, она была построена на нравственном контроле и отсутствии рынка. Сегодня в России традиционная экономическая система существует у народов Севера, которые выращивают оленей по традиции и не задают себе вопроса о том, выгодно ли это. Собственность на ресурсы в этой системе чаще всего является коллективной, т.е. охотничьи угодья, пастбища, пашни и луга принадлежат всему племени или общине. Этот тип экономической системы базируется на широком распространении ручного труда, многоукладности экономики.

Рыночная экономика — это такая система хозяйствования, при которой производство тех или иных товаров или услуг, соответствующее распределение ресурсов всецело определяются самими потребителями на основе принципов свободного предпринимательства, действия закона стоимости, законов спроса и предложения и др. Эта система построена на самом эффективном экономическом контроле внутри фирмы и рыночной конкуренции. Для рыночной экономики характерно наличие большого числа производителей и потребителей продукции, при этом ни один из субъектов экономической системы не в состоянии диктовать свои условия поведения на рынке.

Административно-командная экономическая система — это способ организации экономики, при котором земля и капитал находятся в государственной собственности. Характерными чертами этой системы является общественная (а в реальности — государственная) собственность практически на все экономические ресурсы, монополизация и бюрократизация экономики в специфических формах, централизованное экономическое планирование как основа хозяйственного механизма. Такой тип организации экономики был установлен в СССР и просуществовал с момента образования Советского Союза и до его распада.

Надо заметить, что экономические системы большинства развитых стран сегодня носят смешанный характер.

Смешанная экономика — экономика государства, в которой используются элементы рыночной и плановой экономики. Регулирующая роль рынка и государственное управление экономикой — вот ее характерные черты. В смешанной экономической системе основой экономики является частная собственность, хотя во Франции, Германии и Великобритании существует достаточно крупный государственный сектор. В таких компаниях, как немецкая авиакомпания Люфтганза, значительная часть акций принадлежит государству, но эти компании не получают государственных планов, подчиняются законам рынка и вынуждены конкурировать с частными предприятиями. Смешанная экономика характерна для демократического общества и результатом ее функционирования является более рациональное и эффективное использование ресурсов.

Смешанный тип экономической системы широко распространен в мире. Россия, Соединенные Штаты Америки, Япония, Великобритания используют интегрированный механизм управления экономикой. Например, американская модель основана на высоком уровне производительности труда и ориентации граждан на

достижение личного успеха. Японская модель построена на сохранении национальных традиций при одновременном заимствовании у других стран всех экономических новаций.

Но классическими странами со смешанной экономикой являются Дания и Швеция. Например, шведская модель отличается активным участием государства в обеспечении экономической стабильности и перераспределении национального дохода в пользу менее обеспеченных слоев населения.

Что касается российской экономики, то ее переход к смешанной системе хозяйствования с 1992 г. включал в себя следующие основные направления:

- разгосударствление экономики и приватизация государственной собственности;
- формирование рынка и его инфраструктуры;
- стимулирование предпринимательства;
- устранение организационных структур, сложившихся в рамках командно-административной системы и тормозящих развитие рынка;
- либерализация цен;
- осуществление жесткой фискальной, кредитно-денежной и финансовой политики;
- помощь населению в адаптации к новым условиям жизни и деятельности, проведение активной социальной политики и др.;
- осуществление инвестиционной политики.

1.7. СОБСТВЕННОСТЬ

Основой существования любой экономической системы выступают отношения собственности, первые упоминания о которых встречаются еще в трудах мыслителей Древней Греции — Клизфена и Солона (ок. 500 г. до н.э.). В кодексе римского императора Юстиниана (V в.) собственность рассматривалась как право распоряжения, владения и пользования имуществом.

Отношения собственности определяют, кто и как будет присваивать производственные факторы и получать от их использования полезный эффект. Что, кому и по какому праву должно принадлежать — важнейший вопрос, стоящий перед человечеством с момента его зарождения.

Существует два основных понятия собственности: с юридической и экономической точек зрения.

Собственность как юридическая категория выражает отношение юридического или физического лица к владению, распоряжению и пользованию имуществом.

Собственность как экономическая категория выражает систему производственных отношений между людьми, определяющую владение, пользование и распоряжение имуществом, при этом основу составляют отношения с точки зрения присвоения создаваемых в процессе производства материальных благ.

Субъектами отношений собственности выступают физические и юридические лица, а также государственные и муниципальные образования.

Объектами собственности являются:

- движимое имущество (оборудование, деньги, транспортные средства);
- недвижимое имущество (земля, здания, сооружения);
- труд (рабочая сила);
- объекты интеллектуальной собственности (патенты, лицензии, авторские права).

Главными правами, определяющими основу отношений собственности, выступают *пользование*, *распоряжение* и *владение* объектом собственности (рис. 1.7).

Пользование объектом означает потребление и использование в соответствии с его назначением.

Владение — это фактическое обладание благом.

Однако разве только собственник может обладать перечисленными правами? Например, не собственник объекта по договору аренды владеет и пользуется данным объектом для получения определенной выгоды, но имеет ли он право продать или уничтожить арендуемое имущество, не неся при этом никакой ответственности? Нет. Только определяющее право собственности — **распоряжение** — позволяет поступать с объектом по своему усмотрению при условии документального подтверждения



Рис. 1.7. Основа отношений собственности

полномочий на данный объект. Права собственности узаконены не только государством, но и обычаями и традициями народа.

Отношения собственности основаны на проблеме ограниченности ресурсов: если ресурсов неограниченное количество, то бессмысленно говорить об установлении отношений собственности к этим ресурсам.

Отношения собственности включают: отношения **присвоения**, означающие установление экономических связей между людьми, определяющих отношение к благу, как к своему имуществу; **хозяйственного использования**, которые выражаются посредством установления связи между собственником имущества и его временным пользователем; **получения экономической выгоды**, т.е. обладания полезными результатами использования объекта собственности.

Выделяют три типа собственности:

- частную;
- общую долевую (коллективную);
- общую совместную (общественную).

Частная собственность — единоличная форма собственности, при которой средства производства или другое имущество принадлежит частным лицам, что определяет особенности в отношениях между людьми в процессе производства, распределения, обмена и потребления благ и услуг.

Частный собственник отрицает положительный эффект от затрат своего имущества на решение общественных задач, ставит свои интересы выше общественных, стремится получить максимальный личный доход от своего имущества и имеет право производить над объектом своей собственности любые операции, которые не посягают на сферу частной собственности и интересы других людей.

Условием существования частного сектора является полная свобода товаропроизводителей, право передавать имущество в аренду, накапливать, продавать и покупать любые ценности, необходимые для осуществления хозяйственной деятельности, защищенность законом и неприкосновенность.

Частные предприятия занимаются общественно полезным делом, максимально удовлетворяя потребительский спрос, осуществляя взносы по социальному страхованию и выплату налогов, поэтому так важна поддержка этой формы собственности государством.

Существуют следующие **виды частного присвоения** — **трудо-вое** и **нетрудовое**.

В первом случае собственник лично пользуется имуществом и получает от его использования экономическую выгоду, а это в свою очередь мотивирует его на качественный продуктивный результат от использования объекта собственности.

Нетрудовой вид частного присвоения заключается в установлении таких экономических связей между субъектами, при которых собственник имущества не причастен к непосредственному процессу использования объекта имущества в соответствии с его назначением, но получает экономическую выгоду от использования имущества другим лицом.

Общая долевая собственность — совместное владение и распоряжение общим имуществом при обязательном определении доли, части, пая каждого собственника в праве общей собственности. Личные интересы каждого собственника в праве общей долевой собственности подчиняются общественным интересам, поэтому каждый участник заинтересован в повышении доходности от использования объекта собственности. Результаты экономического использования распределяются между участниками в соответствии с их долей.

Общая совместная собственность — совместное использование общего имущества без определения доли каждого участника в процессе распределения результатов коллективной деятельности.

Формами общей совместной собственности являются:

- первобытно-общинное хозяйство;
- имущество крестьянских хозяйств;
- семейное имущество;
- государственное и муниципальное имущество.

Первобытно-общинное хозяйство — это первая форма ведения совместной хозяйственной деятельности, для которой было характерно следующее:

- коллективизм в производстве и воспроизводстве благ;
- экономическое равенство всех членов общества по отношению к средствам производства;
- уравнительный принцип распределения благ;
- отсутствие частной собственности на условия и предметы жизнедеятельности.

Община регулировала потребление каждого ее члена в соответствии с интересами всего коллектива. Вместе с тем уравнительность в этом обществе была следствием крайне трудного суще-

ствования первобытных людей. Ни один из них в одиночку не мог прокормить даже самого себя. Вне общества человек был обречен на гибель.

Крестьянское (фермерское) имущество может быть представлено земельными участками, насаждениями, хозяйственными постройками и иным имуществом, приобретенным на общие средства членов крестьянского хозяйства. Соответственно, результаты совместного использования этого имущества принадлежат всем членам коллектива.

Ярким примером такой формы собственности могут служить колхозы, охватившие всю сельскохозяйственную зону нашей страны в эпоху социализма.

Семейная собственность — это собственность, принадлежащая на равных основаниях всем членам семьи, если имущество не было приобретено одним из супругов до вступления в брак или получено в период нахождения в браке в дар или передано по наследству. Рыночная экономика привнесла новшества в определение доли каждого члена семьи в создании семейного имущества посредством добровольного заключения обеими сторонами (супругами) брачного контракта. В этом случае семейное имущество приобретает форму долевой совместной собственности.

Государственная собственность — собственность на природные и минеральные ресурсы, землю, средства производства, денежные средства, в том числе культурные и духовные ценности, принадлежащие государству или местному органу власти (муниципалитету). Государственная форма собственности является обязательной для тех сфер экономики, которые объективно нуждаются в прямом государственном управлении и регулировании, например, для социальной сферы, обороны, экологической защиты, развития наукоемких отраслей, освоения космоса и др.

В Российской истории имела место так называемая общегосударственная (общенародная) собственность. Лозунг времен социализма «Все вокруг народное — все вокруг мое!» трактовался обывателями, как возможность незаконного присвоения государственной собственности.

Государственная собственность подразделяется на **федеральную** — собственность Российской Федерации, **региональную** — собственность субъектов Российской Федерации и **муниципальную** — собственность городских, сельских поселений и других муниципальных образований.

Государственная форма собственности характеризуется следующими **преимуществами**:

- способность осуществлять макрорегулирование;
- ориентация на развитие социальной сферы и создание общественных благ — тех, которые должны быть доступны в равной степени всем людям, независимо от того, в состоянии ли они заплатить за его использование;
- формирование стратегии экономического развития общества.

С другой стороны, государственная форма собственности неэффективна в тех отраслях экономики, где основой развития служит стремление частных собственников к максимизации прибыли и личной заинтересованности в повышении результативности деятельности. Государственный монополизм негативно сказывается на развитии экономики, происходит ущемление интересов покупателей в пользу производителей посредством выпуска и навязывания покупателям выгодного для производителя ассортимента, не способного удовлетворить массовый спрос.

Более приемлемой становится **муниципальная собственность**, благодаря которой улучшаются и облегчаются условия жизни населения. К объектам муниципальной собственности относятся жилищно-коммунальное хозяйство, транспорт, организации и учреждения социальной сферы (школы, поликлиники, библиотеки и др.). К муниципальной собственности могут относиться и производственные предприятия, целью деятельности которых является обеспечение населения более дешевыми и высококачественными по сравнению с рыночными аналогами продуктами и услугами. Разновидности современных форм собственности представлены на рис. 1.8.

Приватизация — переход права собственности на средства производства или другое имущество от государства к частному лицу (группе лиц). Приватизация происходит в форме продажи или безвозмездной передачи средств производства, земли, природных ресурсов, другого государственного имущества частным лицам или производственным коллективам в форме индивидуальной или корпоративной частной собственности. Приватизация является одним из направлений разгосударствления собственности. Объектами приватизации могут быть крупные и средние предприятия, их материальные и нематериальные активы, а также жилой фонд и т. д.

В России приватизация началась в 1992 г. Ежедневно приватизировались десятки предприятий. Этот процесс имел много недостатков: не произошло разукрупнения монополистических объединений, не создан механизм эффективного ценообразования, с

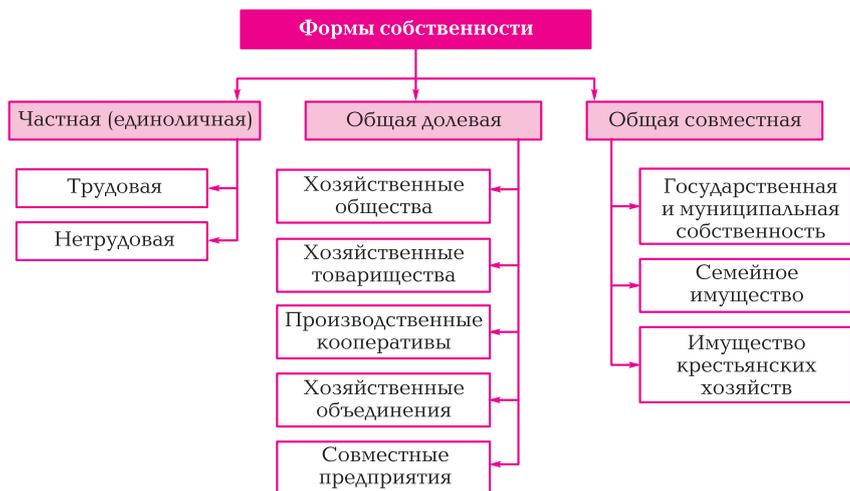


Рис. 1.8. Разновидности форм собственности

помощью которого можно было бы оценить имущество приватизируемых предприятий по реальной рыночной стоимости, отсутствовала конкуренция, что позволило криминальным структурам скупить бльшую часть государственной собственности.

Однако необходимость проведения приватизации очевидна. Без перехода собственности в частные руки, формирования разнообразных форм собственности не был возможен нормальный переход к рыночной экономике.

1.8. КОНКУРЕНЦИЯ И МОНОПОЛИЯ

Конкуренция (от лат. «конкурро» — сталкиваться) — состязательность на рынке большого количества независимых друг от друга субъектов рынка за более выгодные условия.

Ни один из участников не занимает главенствующего положения на данном рынке, каждый имеет право свободного входа и выхода, между ними происходит постоянная борьба за наиболее привлекательные условия существования.

Главные вопросы рыночной экономики: **Что производить? Как производить? Для кого производить?** Конкурентная рыночная экономика дает следующие ответы на эти вопросы: производить нужно ту продукцию, которая будет востребована рынком и покупателями и обеспечит максимальный экономический эффект.